



LAPIQUE & SANTEUGINI  
A B O G A D O S

Presentación del libro sobre transferencia de empresas del Dr. Luis Lapique.

El **Dr. Luis Lapique** presentó su libro sobre **Compraventa de paquetes accionarios de control y transferencia de empresas** en un evento realizado vía Zoom en Fundación de Cultura Universitaria.

**COMPRAVENTA DE PAQUETES ACCIONARIOS DE CONTROL Y TRANSFERENCIA DE EMPRESAS – SOCIEDADES ANÓNIMAS Y SAS** analiza todo el proceso de compraventa de paquetes accionarios de control y la transferencia de empresa en las sociedades anónimas y en las SAS.

Se realiza un estudio práctico y detallado con diferentes ejemplos para poder comprender todo el proceso de la transferencia de la empresa mediante la compraventa de acciones, siendo de suma utilidad para quienes aborden el tema por primera vez o deseen analizar en profundidad el mismo.

Comienza con el análisis del régimen legal de transferencia de acciones y la comparación con otras figuras utilizadas para la transferencia de empresas, como la fusión y la venta de establecimiento comercial.

Con relación a la estructuración del proceso de transferencia de la empresa, se detallan los diferentes momentos en que se puede producir la firma del contrato, el Due Diligence y el Closing y como esto impacta al comprador o al vendedor. Se hace una mención conceptual de los diferentes métodos de valuación de las acciones.

Se dedican dos capítulos a las negociaciones iniciales y la carta de intención, evaluando su importancia y efectos para las partes.

Se analiza en detalle toda la estructura del contrato de compraventa de acciones y sus diferentes cláusulas y variantes, especialmente todo lo relativo a las acciones; precio, su ajuste y earnouts; responsabilidad del vendedor; actuación de la Target hasta el Closing; y declaraciones y garantías de las partes.

En el capítulo relativo al Período Interino se desarrolla todo el proceso de Due Diligence y sus efectos, así como

las condiciones suspensivas clásicas: aprobaciones administrativas, autorización en materia de defensa de la competencia, cláusulas de cambio de control, etc.

Finalmente se aborda la etapa del Closing y todos efectos post Closing, como los reclamos contra el vendedor, garantías de pago del precio, la obligación de no competencia y convenios de accionistas.

De interés para abogados, contadores, escribanos y otros profesionales que se ven enfrentados a procesos de venta de empresas, así como para empresarios que busquen interiorizarse sobre el tema.

Image not found  
<http://www.lsabogados.com.uy/images/foto-presentacion.jpg>

